Liste des privilèges d'achat d'une trousse d'affaire Tupperware



Félicitations ! Tu as profité de l'occasion de ton party Tupperware pour te procurer plus de 400\$ de Tupperware pour seulement 110\$ taxes incluses en achetant la trousse d'affaire Tupperware ! <u>Regardons</u> ensemble tous les privilèges auxquels tu as droit :

□ Tu as un accès complet **au site Internet de Tupperware** (voir la procédure pour t'y brancher sur la page suivante)

Cet accès exclusif au site te permet d'acheter du Tupperware à rabais :
 25% de rabais sur les produits en catalogue
 25% de rabais sur les spéciaux

- Tu peux aussi te procurer des items dans la gamme des échantillons (voir document ci-joint). Les échantillons sont des produits sur lesquels tu pourras bénéficier jusqu'à 70% de rabais sur le prix régulier. <u>Cette liste ne doit jamais être partagée au public</u>.
- Ces privilèges sont valides maintenant et pour les 4 prochains mois. Au cours de ces 4 mois, tu pourras profiter des échantillons. Pour le rabais de 25% sur tout ce qui est en catalogue et en spécial, il t'est offert pour 12 mois. Pour prolonger ton privilège d'achat d'échantillons, il suffit de maintenir ton statut actif, c'est-à-dire de cumuler en tout temps un minimum de 500\$ de ventes dans les 4 derniers mois. Dans le cas où ton statut deviendrait inactif, ton 25% de rabais continuera pendant encore 8 mois (des frais de 15\$ s'appliqueront).

En plus, tu as la possibilité d'en faire un REVENU :

- À titre de vendeuse sans présentation :
 En ventes par catalogue, par Internet (média sociaux) et collectes de fonds
- À titre de conseillère à temps partiel (10 à 20 heures par semaine)
 Soit 1 ou 2 démos (party) par semaine
 Salaire moyen de 1000\$ par mois
- À titre de conseillère à temps plein (30 heures par semaine ou plus)
 Soit 2 à 3 démos (party) par semaine
 Salaire moyen de 1000\$ par semaine

□ D'ailleurs, je t'offre volontiers les présentations que j'ai datées chez toi !

Voici ce qui est inclus dans ta trousse d'affaire :

□ Les 14 produits

Et si tu choisi de poursuivre ton aventure Tupperware en faisant circuler les catalogues et brochures autour de toi et/ou en faisant des présentation, ta conseillère te remettra aussi :

- □ La documentation de départ (agenda, catalogues, brochures, bons de commandes)
- □ Un paquet de 4 cadeaux « présentation datée »
- □ Un sac de primes
- Ton courriel est maintenant transmis à Tupperware ainsi qu'à la directrice de l'équipe pour que tu puisses rester informée des spéciaux, des événements, des échantillons disponibles, de toute l'information relative au travail aussi... Tu as toujours l'option de recevoir tous ces courriels ou de retirer toi-même ton courriel de la liste en te rendant dans ton compte pour effacer ton adresse courriel.
- D Puisque tu es maintenant conseillère, voici ton **identifiant** et ton **mot de passe** :

Identifiant :

_____ Mot de passe : ______.

- Ton programme de démarrage de 13 semaines (voir feuille ci-jointe) débute lors de ta première commande ou 31 jours après ton inscription qui s'est faite le ______. Il est aussi possible pour toi d'avoir un remboursement de 80\$ sur le prix de ta trousse d'ici 60 jours en soumettant 1100\$ de ventes.
- Pour connaître du succès chez Tupperware, voici notre formule 1-2-3-10 : Parle à au moins <u>1</u> nouvelle personne tous les jours des services que tu as à offrir avec ton entreprise TW; Anime <u>2</u> présentations par semaine de manière constante; Dans chaque présentation, repère toujours <u>2</u> prospects recrues; Viens tous les lundis/mercredis en amenant avec toi au minimum <u>2</u> invités qui recevront un cadeau chacune; double ton salaire mensuel chaque mois en ayant <u>3</u> RPQ; En amenant avec toi <u>10</u> invités par mois à l'Espace Aquaterra on te remettra un emballage-cadeau d'une valeur de 100\$ et tu n'auras jamais de difficulté à fixer des présentations !
- En tant que nouvelle conseillère, un cadeau spécial t'attend lors de ta première visite à notre Espace
 Aquaterra le : _________
- Dès maintenant, tu peux offrir à tout ton entourage la possibilité d'acheter des Tupperware par ton entremise et/ou la chance de se procurer les mêmes privilèges que toi en faisant une présentation à la maison avec toi ! En faisant une présentation chez eux, ils pourront eux aussi acheter la trousse d'affaire (PRÉSENTATION OBLIGATOIRE).

- Chacune des clientes/hôtesses qui t'accompagneront à l'Espace, nous préparerons un cadeau-surprise.
 Confirme-nous leur présence à l'avance svp.
- □ Si tu as besoin d'aide, voici le numéro du service à la clientèle francophone **: 1-877-437-1598**. Tu peux les appeler en mentionnant que tu es une nouvelle conseillère et ils t'aideront avec plaisir !
- Pour avoir accès à toute la formation donnée à l'Espace Aquaterra, aux recettes et au calendrier des événements et des formations, rends-toi sur notre blogue d'équipe sécurisé au <u>www.mavieentupperware.com/aquaterra</u> Le nom d'utilisateur est : aquaterra et Le mot de passe est : banane

□ Invitation aux prochaines formations

					Mark The protocol and the real state									
Directeur exécutif	Total de 6 Directeurs promus de niveau 1 dont 4 sont Direct. Étoiles ⁶		12 500 \$		complète, des recrues et du titre, Équipe : Après avoir manqué aux qualifications 4 mois de vente dans l'année civile, repositionnement au niveau de performance. Perte des équipes de Directeurs promus. Directeur : Si les équipes de Directeurs promus ne sont pas actives, rétention du titre pour 12 mois.	rës 25% de	50 S (2 1 500 S + 80 S pour onaque 800 S supplimentaines ¹	8, 10, 12, 16 %	votre site web. Véhicules de réve s'applique en 2014, Les Directeurs qui passent au programme "Qu'est-ce qui vous transporte" de 2015 en 2014 suivent ets directives.	2 500 \$ 4	7 %	3%	2 %	
Directeur 5 Étoiles	5 Directeurs promus de niveau 1	500	12 500 \$			25 %	50 S (§ 1 500 S + 50 S pour chaque 500 S supplementaires	6, 8, 12, 14%		2 000 \$*	6%	2 %	1%	
Directeur 3 Étoiles	3 Directeurs promus de niveau 1	500	12 500 \$			25 %	SOS @ 1 SOD S + SOS pour onaque SOD S suppliementaires'	6, 8, 12, 14%		2 000 \$*	5%	2%		
Directeur 2 Étoiles	2 Directeurs promus de niveau 1	500	12 500 \$			25 %	S0 S @ 1 S00 S + S0 S pour chaque 800 S supplementaires ¹	6, 8, 12, 14%		2 000 \$*	5%	2 %		
Directeur Étoile	1 Directeur promu de niveau 1	500	12 500 \$			25 %	S0 S (§ 1 S00 S + S0 S pour chaque S00 S supplementaires'	6, 8, 12, 14%		1 500 \$*	4%			
Directrice	Accord de Directeur signé et programme DEQ accompli	500	12 500 \$			25 %	SO S @ 1 SOD S + 80 S pour onaque 800 S supplementaires ¹	6, 8, 11, 12%		1 500 \$*				
Gérantie exécutifive	Doit réaliser les critères de vente 2 mois consécutifs pour être payé le 3 ^e mois	500	9 000 \$	6	Personnel : Après 4 mois consècutifs sans 500 5 de VP, perte de la isprie complète, des recrues et du titre. Equipe : Après avoir manqué aux qualifications 4 mois de vente dans fannée chile, repositionnement au niveau de performance.	25 %	50 5 (p 1 500 5 + 50 5 pour ohaque 500 5 supplementaires ¹	4, 6, 9, 10 % [†]						
Gérantie Étoile	Critères minimum requis pour recevoir paiement	500	5 000 \$	6		25 %	50.5 g 1.500.5 + 50.5 pour chaque 500.5 supplementaires?	4, 6, 8, 9 % *						
Gérant	Critères minimum requis pour recevoir paiement	500	2 500 \$	3		25 %	SOS @ 1 SOS 5 + SOS pour chaque SOS 5 SUDDEmentaries'	4, 6, 7, 8% 7						
Conseiller	Trousse achetée	500 \$ en 4 mois				25 %	S0 S @ 1 S00 S + S0 S pour chaque S00 S supprementaires'							

□ Voici les différents niveaux de carrière chez Tupperware... où veux-tu te rendre ?

Ton horaire de travail personnel est très important pour réussir à te discipliner. Le manque de résultats encourageants est souvent la première raison de l'abandon de nos conseillères et il est presque toujours dû à un manque de discipline au niveau du temps consacré au travail. Fais-toi plaisir et fais-toi un horaire de travail en te demandant combien d'heures par semaine tu désires investir dans ton commerce et place-les à ton agenda pour les réserver les planifier ce qui est à faire en fonction du temps dont tu disposes.

Combien d'heures par semaines veux-tu mettre dans ton entreprise : ______ hres Combien de présentations aimerais-tu tenir par semaine : ______ présentations Quels jours de la semaine prévois-tu te consacrer à ton entreprise, pour tenir des présentations et faire les suivis nécessaires à ta réussite :

Accès au site Tupperware

1- Va sur le site : <u>www.tupperware.ca</u>

2- Clique sur le drapeau canadien pour changer la langue au français en haut de la page à droite.

3- Sur cette page, clique sur (ACCÈS EFFECTIF DE VENTE) complètement au bas de la page à gauche.

4- Rends-toi sur ta page personnelle en cliquant sur « **Connectez-vous à mes ventes**» en bas à droite de la page.

5- Une autre fenêtre s'ouvrira où il est inscrit en haut:

« Tupperware application web mes ventes » ou «Tupperware my Sales Web Application ».

Plus bas, on demande ton numéro de conseillère et ton mot de passe en minuscule. Il est aussi encore possible de modifier la langue pour français sur cette page.

6- Tu arriveras sur la page « Quoi de neuf ». Pour continuer, clique sur « suivant » en haut à droite.

7- Te voilà maintenant à la page «sommaire personnel ». C'est à partir de là que tu peux commander des échantillons et cadeaux.

Rappelle-toi de ne jamais utiliser les accents.

Pour commander des échantillons et des produits :

1. Clique sur « Liste de vos présentations » en haut à gauche.

- 2. Clique ensuite sur « Nouvelle présentation ».en haut à gauche.
- 3. Clique enfin sur « Hors présentation ».

4. Sur cette page, tu n'as qu'à inscrire la description, (tu peux inscrire « cadeau » ou « échantillon ») et la date du jour (utilise le calendrier juste à droite).

5. Clique sur suivant en bas à droite.

6. On te demande alors d'entrer les informations sur la présentation. Clique sur « Cette commande est pour conseillère » Ton adresse y apparaîtra automatiquement.

7. Clique sur « suivant » en bas à droite.

8. Tu es dans la page « Saisie des articles ». Inscris-y le code d'échantillon ou d'article associé à chaque produit à commander, ainsi que la quantité désirée dans la grille à droite. Rappelle-toi que pour les échantillons, tu as droit à un seul de chaque.

9. Clique sur « vérification » afin que la description et le prix s'affichent. Les prix d'échantillons apparaîtront à la page 'récapitulatif de la commande''.

10. Quand tous tes articles sont ajoutés, clique sur « Suivant » en bas à droite.

11. Tu arrives sur la page « Récapitulatif de commande du client ». Pour vérifier les prix, clique sur 'coût de la conseiller(e)".

12. Clique sur « Suivant » pour arriver à la page « Commandes de la présentation ».

13. Clique sur « Récapitulatif de la présentation » en bas à droite.

14. Il ne te reste qu'à payer dans la section «Paiement du/de la conseiller(e) » au centre à gauche. Clique sur « Nouvelle carte » et entre le numéro de carte de crédit et la date d'expiration: mois/année (ex. 10/13).
15. Clique sur « Soumettre la présentation ». On te demande alors d'entrer ton mot de passe à nouveau, et voilà !

Pour commander des cadeaux :

Pour échanger des coupons qui sont déposés dans ton compte, voici la marche à suivre :

1. Avoir complété les étapes 1 à 12 présentées dans ce document dans la section : POUR COMMANDER DES ÉCHANTILLONS.

2. Tes coupons se retrouvent dans la fenêtre du centre à gauche qui s'intitule « Saisie de coupons / bons d'achat », toujours dans la page « Saisie des articles ».

3. Clique sur le code en question (qui commence toujours par un « **C** ») qui affichera la description afin de savoir de quel article il s'agit. Tu y trouveras par la même occasion la **date d'expiration du coupon**.

4. Pour l'ajouter à ta commande, clique sur « Échanger mes coupons » juste au-dessus de la case avec la liste de ces articles.

Une fenêtre s'ouvrira à la droite de cette case. Tu n'as qu'à cliquer sur le code qui est surligné et de couleul bleue. Le code s'ajoutera automatiquement dans ta page.

5. Ferme la petite fenêtre et clique sur « Vérification » dans le bas de la page et la description du « coupon » devrait s'afficher avec le prix .00.

6. Pour la suite, suivre les étapes 15 à 19 présentées dans ce document dans la section : POUR COMMANDER DES ÉCHANTILLONS.

Prends note que :

Il est possible de commander des cadeaux et des échantillons dans la même transaction (sauf exceptions). Une fois qu'une commande est soumise, on ne peut plus rien y changer. **Le processus est irréversible**. Lorsque tu passes une commande pour des produits pas en échantillonnage et que le total de la commande

est moins de 100\$, des frais de livraison de 10.00\$ te seront chargé en plus du 3,95\$ et de 3% du total des achats pour frais de transport.

Si tu commandes seulement des échantillons et que le total est de moins de 100\$, ces frais seront seulement de 3,95\$ + 3% du total des achats pour frais de transport.

Pour toutes questions, tu peux contacter le service à la clientèle de Tupperware au <u>1-877-437-1598</u> du lunc au vendredi jusqu'à 18 heures.

Pour consulter la bibliothèque de ressources du site My Tupperware :

1 .Refaire les étapes 1, 2 et 3 du haut de cette page.

2. Sur cette page d'accueil, clique sur allez sur le nouveau site My Tupperware en français.

3. Inscris-y ton numéro de conseillère ainsi que ton mot de passe.

4. Tu accèderas sur la page en anglais de Get your <u>my.tupperware.ca</u>. Descends en bas de la page et sous le rectangle 10.95\$ clique sur **NO THANKS**. Vérifie que ce soit bien ton numéro de conseillère qui est inscrit.

5. Clique, sur **SUBMIT**.

6. Une nouvelle page apparaitra. Clique à nouveau sur SUBMIT.

7. À la page suivante tu pourras cliquer sur **LOGIN NOW**, et rentrer à nouveau ton *#* de conseillère ainsi qu ton mot de passe.

8. Pour changer la langue, va dans settings, sélectionne français, déconnecte-toi et reconnecte-toi.

9. Tu pourras maintenant accéder à la bibliothèque de ressources, en français, et consulter toute l'information disponible.

Tupperware

CROISSEZ avec CONFIANCE

Enrôlement ouvert jusqu'au 9 août 2014 Tirez le meilleur parti de vos 13 premières semaines en tant que propriétaire d'entreprise Tupperware. Pendant cette période, méritez des récompenses pour avoir développé votre entreprise et atteint certains niveaux de vente. Vous développerez aussi des compétences qui vous apporteront des bienfaits durables pour votre entreprise et vous-même. Vous êtes automatiquement enrôlé dans Démarrage en confiance quand vous transmettez votre première commande, OU le 31° jour après avoir démarré votre entreprise, selon ce qui vient en premier.

