



Qu'est-ce que ça rapporte?

3 JOURS DE **Surprises!** RECEVEZ DES PAQUETS-SURPRISES DE 100 \$

Transmettez les ventes qualifiantes et achetez un paquet-surprise d'une valeur de 100 \$. Chaque jour, du 22 au 24 mars, nous offrons un assortiment de produits différent. Le jour au cours duquel vous vous qualifiez détermine l'assortiment de produits et le prix d'achat.

QUI EST CONCERNÉ

Pour tous les membres de l'effectif de vente y compris les Conseillers/Conseillères dans le programme de Démarrage en confiance.

SAMEDI



22 MARS

Transmettez 200 \$ de ventes personnelles ou plus et achetez le **Paquet-surprise de service*** pour seulement 15 \$.

DIMANCHE



23 MARS

Transmettez 200 \$ de ventes personnelles ou plus et achetez le **Paquet-surprise de rangement*** pour seulement 20 \$

LUNDI



24 MARS

Transmettez 200 \$ de ventes personnelles ou plus et achetez le **Paquet-surprise de préparation et entreposage*** pour seulement 25 \$.

*Des substitutions pourraient avoir lieu. L'achat de récompenses ne compte pas pour un crédit de vente.

Qu'est-ce que ça **VOUS** rapporte?

TRANSFORMEZ DES VIES AVEC LE RECRUTEMENT!

DERNIÈRE
SEMAINE!



1-28 MARS 2014

QUI EST CONCERNÉ

Pour tout l'effectif de vente,
y compris les Conseillers
dans les programmes de
Démarrage en confiance et
de Recruteur confiant

DERNIÈRE
SEMAINE!

1 pour VOUS
ET
1 pour VOTRE
NOUVEAU/LE Conseiller/ère!

Faites le Gâteau étagé en
dégagé aux présentations
(voir les détails sur le site web
de l'effectif de vente)



QUI EST CONCERNÉ

Pour tout l'effectif de vente y compris les Conseillers
dans le programme de Démarrage en confiance.

Achetez l'**Ensemble de base superpo-cuisson
TupperOndes®**, une valeur de 139 \$, pour seulement
30 \$ pour chaque nouveau/le Conseiller/ère que
vous recrutez (maximum de trois recrues). Chaque
personne qui démarre son entreprise du 1 au 28 mars
peut également acheter cet ensemble au même prix.

Remarque : Pas de crédit de vente sur l'offre "Dites Oui".

PASSEZ À L'ÉCHELON SUPÉRIEUR POUR LE PYJAMA ROSE DE *Pengui*

Passez à la gérance et qualifiez-vous pour l'exclusif Pyjama rose de Pengui comme ceux qui étaient portés par l'équipe du siège social de Tupperware durant la Soirée des résultats 2014.

CONSEILLERS | Devenez Gérant/e d'ici le 28 mars et réalisez 3 000 \$ en ventes d'équipe pendant la période du défi.

GÉRANTS EXÉCUTIFS | Soyez payés en tant que Gérant/e exécutif/ve et réalisez 9 500 \$ en ventes d'équipe pendant la période du défi.

GÉRANTS ACTUELS | Soyez payés en tant que Gérant/e et réalisez 3 000 \$ en ventes d'équipe pendant la période du défi.

DIRECTEURS ET PLUS | Ayez deux membres ou plus dans votre équipe personnelle qui passent à la gérance en réalisant les critères de promotion d'ici le 28 mars.

GÉRANTS ÉTOILE | Soyez payés en tant que Gérant/e Étoile et réalisez 5 500 \$ en ventes d'équipe pendant la période du défi.

Note : Les membres de l'effectif de vente dans le programme de Directeur-en-qualification participent à ce défi en fonction de leur titre au 1^{er} mars 2014, le début du mois de vente de mars.

	RÉCOMPENSE	CRITÈRES DE QUALIFICATION	COUPON
COUPONS OUVRANT LE 21 MARS :	Nappe Tupperware "I Believe" 2014	Défi de promotion (28 déc. 2013 - 31 jan. 2014)	CJS93
	Ensemble 7 pièces Cristal-Ondes®	Offre spéciale pour Lève-tôt (16 mars 2014)	CMS54
	Ensemble à dessert (boîte non comprise)	Offre spéciale pour Lève-tôt (17 mars 2014)	CMS51
	Ensemble Garde-gèle®	Offre spéciale pour Lève-tôt (18 mars 2014)	CMS53
	Ensemble Petit déjeuner	Offre spéciale pour Lève-tôt (19 mars 2014)	CMS52



Qu'est-ce que ça **VOUS** rapporte?

RELEVEZ LE DÉFI DE VOYAGE

"Ma voie en route pour Hemingway!"

Stimulez les ventes et partagez l'Opportunité du 1^{er} février au 28 mars 2014 et vous pourriez vous qualifier pour un voyage exclusif en Caroline du sud avec visite de notre usine de fabrication et centre de distribution mondial, suivie de jours relaxants de magasinage, de fine restauration et de divertissement dans la célèbre Myrtle Beach!

QUI EST CONCERNÉ

Conseillers, Gérants, Gérants Étoile et Gérants exécutifs

PÉRIODE DE QUALIFICATION

1^{er} février–28 mars 2014

Pour les détails consultez le site web de l'effectif de vente

DERNIÈRE SEMAINE!



DERNIÈRE SEMAINE!

Soyez l'un/e des 3 000 à assister au

Jubilé 2014!

Soyez des nôtres pour trois journées inspirantes de formation, de reconnaissance et de célébration à Orlando, Floride, du **7 AU 9 AOÛT 2014**.

PÉRIODE DE QUALIFICATION 1^{er} février–28 mars 2014

En février et mars, transmettez un total de 1 000 \$ de ventes personnelles (environ trois présentations) et enregistrez deux recrues. Vous pourrez vous inscrire au tarif précoce de 180 \$ jusqu'au 25 avril. L'option de paiement aisé en 3 fois est offerte.

Pour les détails, consultez / Événements, réunions / Jubilé 2014

Remarque : Les membres de l'effectif de vente qui se sont qualifiés pour s'inscrire en novembre et décembre mais qui ne l'ont pas fait avant le 31 jan. doivent se requalifier pour bénéficier du tarif d'inscription précoce de 180 \$.

2014 LE DÉFI DU *Président* GÉRANTS ET PLUS

Rick Goings, *Président directeur général* de Tupperware, **VOUS MET AU DÉFI** de faire une différence encore plus importante cette année.

NOTRE OBJECTIF est de transformer **14 % DE VIES EN PLUS EN 2014** avec l'Opportunité Tupperware.

BE THE ONE

(soyez celui/celle) qui fait une différence dans la vie d'autrui. Montrez-leur la voie!

OBTENEZ LES DÉTAILS!

REGARDEZ LE VIDÉO:
<http://youtu.be/xB4beD2EMiY>

TÉLÉCHARGEZ LA BROCHURE À :
Canada: <http://my.tupperware.ca/Resource/Dbfile/wk06-chairmans-challenge-ca.pdf>