

Constituez votre collection!
5 ENSEMBLES rencontre moi
Tupperware



QUI EST CONCERNÉ TOUS SAUF CEUX QUI PARTICIPENT AU PROGRAMME DE DÉMARRAGE EN CONFIANCE. | DU **11-31 JANVIER 2014**

RÉALISEZ 1,2K
VALEUR DE L'ENSEMBLE 118 \$

Mandoline gagne-temps
(comprend la Mandoline gagne-temps et les appuis de vente Rencontre-moi, Assaisonnement Bifteck et côtelette, Sac "Rencontre-moi") **Réalisez 1 200 \$**

RÉALISEZ 2,4K
VALEUR DE L'ENSEMBLE 213,50 \$

AUGMENTEZ À > 2 400 \$
AJOUTEZ ces produits
Ensemble Cook-It TupperOndes® (comprend le Bol Cook-It TupperOndes® 2 ¼ pt/2,25 L et les appuis de vente Rencontre-moi, Assaisonnements Chipotle du sud-ouest et Bifteck et côtelette, Sac "Rencontre-moi")

RÉALISEZ 3,6K
VALEUR DE L'ENSEMBLE 514,75 \$

AUGMENTEZ À > 3 600 \$
AJOUTEZ ces produits
Système Extra Chef^{MC} (comprend le Système Extra Chef^{MC} et les appuis de vente Rencontre-moi, Système superpo-cuisson TupperOndes®, Assaisonnements Chipotle du sud-ouest, Bifteck et côtelette, Aromates à l'italienne, Mojo de cilantro, Chocolat, Cannelle-Vanille, Sac "Rencontre-moi", Tablier "Rencontre-moi" en anglais, espagnol ou français)

RÉALISEZ 4,8K
VALEUR DE L'ENSEMBLE 743,75 \$

AUGMENTEZ À > 4 800 \$
AJOUTEZ ces produits
Intelli-Vap Tupperware®
(comprend l'Intelli-Vap Tupperware® et les appuis de vente Rencontre-moi, le Micro-pichet de 1 L, Assaisonnement Chipotle du sud-ouest, Sac "Rencontre-moi")

RÉALISEZ 6k
VALEUR DE L'ENSEMBLE 866,25 \$

AUGMENTEZ À > 6 000 \$
AJOUTEZ ces produits
Contenants de La Collection modulaire®
(comprend un de chaque contenant Rectangulaires 2 et 3, Ovale 1 et 4, les appuis de vente Rencontre-moi, Mélange Cannelle-Vanille, Sac "Rencontre-moi")

Faire la pub de **VOTRE** entreprise est dans le sac!

DÉFI D'ACTIVITÉ DE DEUX SEMAINES

Pour tout l'effectif de vente à l'exception des Conseillers dans le programme de Démarrage en confiance

11-24 janvier 2014

Recevez ce sujet de conversation immédiate (et sac favori de Stein Ove) – l'exclusif Sac polochon rose siglé Tupperware. Transmettez 1 300 \$ ou plus en ventes personnelles pour vous qualifier!

Vous recevrez ce sac soit en Rose vif ou en Rose pâle!



Taille réelle :
23 x 16 po / 58 x 40 cm



RÉVÉLEZ VOTRE CÔTÉ **TECHNO**

28 DÉCEMBRE 2013 – 31 JANVIER 2014

QUI EST ADMISSIBLE

Tous les membres de l'effectif de vente **sauf** les Conseillers dans le programme Démarrage en confiance.

Réalisez votre objectif de ventes ce mois-ci afin de vous qualifier pour un des dispositifs les plus populaires et faciles d'emploi au monde. En fonction de vos réalisations (voir ci-dessous), vous pourriez recevoir l'iPod Touch OU l'iPad Mini OU le nouveau MacBook Pro!

RÉCOMPENSE iPod Touch (32G - rose)

OPTION POUR TOUS LES MEMBRES DE L'EFFECTIF DE VENTE

Réalisez ces ventes personnelles d'ici le 31 janv. : 9 000 \$

OPTION POUR DIRECTEURS ET PLUS

Réalisez ces ventes d'équipe d'ici le 31 janv. : 25 000 \$

RÉCOMPENSE améliorée au iPad Mini

OPTION POUR TOUS LES MEMBRES DE L'EFFECTIF DE VENTE

Réalisez ces ventes personnelles d'ici le 31 janv. : 12 500 \$

OPTION POUR DIRECTEURS ET PLUS

Réalisez ces ventes d'équipe d'ici le 31 janv. : 37 500 \$

RÉCOMPENSE améliorée au MacBook Pro!

OPTION POUR TOUS LES MEMBRES DE L'EFFECTIF DE VENTE

Réalisez ces ventes personnelles d'ici le 31 janv. : 18 000 \$

OPTION POUR DIRECTEURS ET PLUS

Réalisez ces ventes d'équipe d'ici le 31 janv. : 62 500 \$

Remarque : Vous ne pouvez choisir qu'une seule option.

COUPONS OUVRANT LE 10 JANVIER :

RÉCOMPENSE	DÉFI/CRITÈRES	COUPON
Intelli-Vap Tupperware®	Offre Dites Oui pour les nouveaux Conseillers/ères recrutés du 28 déc. 2013 au 3 jan.	CSY67
Porte bloc-note siglé	Défi d'activité 550 \$ (21 - 27 déc. 2013)	CDS38

RECRUTEZ
pour acheter
trois Intelli-Vap
Tupperware® pour
SEULEMENT 75 \$

Prolongé
jusqu'au
31 janvier!

Un pour vous
ET
un pour vos
nouveaux
Conseillers!



28 DÉCEMBRE – 31 JANVIER 2014

Pour chaque nouveau/le Conseiller/ère que vous recrutez, vous pouvez acheter l'Intelli-Vap Tupperware®, une valeur de 167 \$, pour 25 \$ chacun – jusqu'à trois. Vos nouveaux Conseillers/ères ajoutent le produit à leur trousse lorsqu'ils/elles disent "Oui" et démarrent leur propre entreprise.

Remarque : Pas de crédit de vente sur l'offre "Dites Oui".

PASSEZ... à table

28 DÉCEMBRE 2013 – 31 JANVIER 2014

Devenez Gérant/e ou réalisez votre objectif et qualifiez-vous pour l'exclusive Nappe sur le thème Tupperware 2014 "iBelieve"!

CONSEILLERS : Passez Gérant/e d'ici le 31 janvier et réalisez 3 000 \$ en ventes d'équipe pendant la période du défi.

GÉRANTS ACTUELS : Soyez payé/e comme Gérant/e et faites 3 000 \$ en ventes d'équipe pendant la période du défi.

GÉRANTS ÉTOILE : Soyez payé/e comme Gérant/e Étoile et faites 5 500 \$ en ventes d'équipe pendant la période du défi.

GÉRANTS EXÉCUTIFS : Soyez payé/e comme Gérant/e exécutif/ve et faites 9 500 \$ en ventes d'équipe pendant la période du défi.

DIRECTEURS ET PLUS : Ayez deux membres ou plus dans votre équipe personnelle qui passent Gérants et réalisent leurs qualifications de passage à l'échelon supérieur d'ici le 31 janvier.

Note : Les membres de l'effectif de vente dans le programme de Directeurs-en-qualification participent à ce défi en fonction de leur titre au 28 décembre, le début du mois de vente de janvier.

**NOUVELLE
nappe
pour 2014!**

ibelieve
Tupperware®

Travaillez ensemble gagnez ensemble!

28 DÉCEMBRE 2013 – 31 JANVIER 2014

En développant votre entreprise et en travaillant ensemble pour aider votre organisation à réaliser des ventes plus élevées, vous pouvez vous qualifier pour des bulletins de participation aux tirages spéciaux de TupperLive durant la "Soirée des résultats" du 31 janvier!

DÉFI DE VENTES PERSONNELLES

QUI EST ADMISSIBLE

Tous les membres de l'effectif de vente, y compris les Conseillers dans les programmes de Démarrage en confiance et de Recruteur confiant, ainsi que les membres inactifs de l'effectif de vente.

POUR SE QUALIFIER

Recevez un bulletin de participation quand vous augmentez vos ventes personnelles par rapport à janvier 2013. Un minimum de 1 500 \$ de ventes personnelles est requis.

DÉFI DE VENTES D'ORGANISATION

QUI EST ADMISSIBLE

Tous les membres de l'effectif de vente, y compris les Conseillers dans les programmes de Démarrage en confiance et de Recruteur confiant, ainsi que les membres inactifs de l'effectif de vente.

POUR SE QUALIFIER

Recevez un bulletin de participation quand votre organisation réalise 10 % de croissance des ventes par rapport à janvier 2013 et que vous transmettez 214 \$ (en l'honneur de 2014) en ventes personnelles.

DÉFI DES MILLES

**28 DÉCEMBRE 2013 –
31 JANVIER 2014**

Soutenez et menez votre équipe vers la réalisation de super ventes en janvier et vous vous qualifierez pour vous joindre à notre exclusif Club des milles! Vous recevrez le certificat spécial d'excellence des Super Semaines de janvier honorant votre niveau de réalisation.

QUI EST ADMISSIBLE

Pour les Directeurs et plus

**NIVEAUX DE VENTES
D'ÉQUIPE**
PERSONNELLE POUR LE
CLUB DES MILLES :



**REGARDEZ LA "SOIRÉE DES
RÉSULTATS" LE 31 JANVIER
SUR TUPPERLIVE.COM
21 H 00, HEURE DE L'EST**