



Stein Ove Fenne

Stein Ove Fenne, Président,
Tupperware É.-U. & Canada

Offre du Président! - Qualifiez-vous pour notre récompense Cristal-Ondes® commémorative!

Défi d'activité d'une semaine

🎯🎯🎯🎯 Pour tout l'effectif de vente
y compris les Conseillers dans les
programmes de Démarrage en confiance
et de Recruteur confiant et les membres
inactifs de l'effectif de vente

16-22 novembre 2013

Transmettez 175 \$ ou plus en ventes
personnelles et qualifiez-vous pour recevoir
le contenant **Cristal-Ondes® rectangulaire**
8 tasses/1,7 L avec couvercle portant le logo
des 65 ans de la présentation!



BE THE ONE - Soyez celui/celle qui fait une différence dans la vie d'autrui. Inspirez chaque jour ceux qui vous entourent avec l'Opportunité Tupperware.

Donnez-vous jusqu'à 500 \$ DE PRIME!

PAYEZ LES DÉPENSES DES FÊTES, METTEZ DE L'ARGENT DE CÔTÉ POUR LES MAUVAIS JOURS OU GÂTEZ-VOUS!



Tout l'effectif de vente

POUR SE QUALIFIER :

1. Recrutez de nouveaux Conseillers/ères durant le **mois de vente de novembre** (26 oct – 29 nov 2013).
2. Puis, durant les **mois de vente de novembre et décembre** (26 octobre – 27 décembre 2013), ces nouveaux Conseillers/ères ET vous-même réalisez les objectifs de vente ci-contre :

QUAND VOUS RÉALISEZ :	ET VOS NOUVEAUX CONSEILLERS/ÈRES ATTEIGNENT UN TOTAL EN VENTES PERSONNELLES DE :	VOTRE PRIME EN ESPÈCES EST DE :
2 500 \$	2 500 \$	100 \$
3 750 \$	3 750 \$	200 \$
5 000 \$	5 000 \$	300 \$
6 250 \$	6 250 \$	500 \$

À noter que cette prime sera payée avec votre chèque de commission de décembre.

Travaillez ensemble pour que votre région soit en tête.

BE THE ONE!



Défi de ventes personnelles et de ventes d'organisation

9-29 novembre 2013

Augmentez les ventes et transformez des vies afin d'aider votre région à être N° 1 en matière de croissance des ventes en volume du 9-29 novembre!

RÉCOMPENSES :

La région gagnante reçoit un trophée commémoratif et une visite spéciale de Stein Ove Fennel

Les membres de l'effectif de vente de cette région ayant transmis 1 100 \$ de ventes personnelles reçoivent une casquette de baseball "Be the One" exclusive.

Nous reconnaitrons aussi les organisations N° 1 en pourcentage de croissance et en volume de croissance des ventes avec leur propre trophée.

QUI EST CONCERNÉ



Pour tout l'effectif de vente y compris les Conseillers dans les programmes de Démarrage en confiance et de Recruteur confiant

**DERNIÈRE
SEMAINE!**

À NOTER SVP QUE LE COUPON DE RÉCOMPENSES SUIVANT POUR LE COUP DE FILET N'EST OUVERT QUE DU 1-22 NOVEMBRE :

RÉCOMPENSE	DÉFI/CRITÈRES	COUPON
Récompenses du Coup de filet Niveaux 1 -6	Défi de ventes personnelles (28 sept. - 25 oct. 2013)	Pour tous les niveaux : COS08

Un pour vous

ET

un pour votre
nouveau/lle
Conseiller/ère!

9-29 novembre 2013

Quoi de mieux que la possibilité pour votre nouveau/lle Conseiller/ère d'ajouter l'**Ensemble ovale de La collection modulaire®** (75 \$ de valeur) ou l'**Ensemble de garde-ingrédients à pression unique avec indicateur/rappel** (50 \$ de valeur) à leurs démonstrations pour 6,50 \$?

Vous pouvez acheter jusqu'à trois ensembles (un par nouveau/lle Conseiller/ère) à ce même prix – et dans la combinaison de votre choix!

Enregistrez un/e nouveau/lle Conseiller/ère et choisissez un de ces ensembles. Enregistrez-en deux et vous pouvez acheter un de chaque ensemble ou deux du même. Enregistrez-en trois et vous pouvez acheter deux de l'un des ensembles et un de l'autre ou trois du même.

QUI EST CONCERNÉ



Pour tout l'effectif de vente y compris les Conseillers présentement dans les programmes de Démarrage en confiance et de Recruteur confiant.

Remarque : L'achat de l'article "Dites Oui" ne compte pas pour un crédit de vente (ni pour la nouvelle recrue, ni pour l'agent recruteur).



Facile de voir quand il est temps de refaire le plein!



Soyez l'un/e des 3 000 à assister au **Jubilé 2014!**



AU
**Rosen Shingle
Creek Resort**
9939 Universal
Boulevard
Orlando, Florida
32819

Soyez des nôtres pour trois jours de formation et de célébration. Réseauter avec des professionnels de la vente, faites de nouveaux contacts d'affaires et apprenez-en plus sur comment assurer la prospérité de votre entreprise Tupperware dans l'avenir!

QUAND
7-9
AOÛT
2014

**QUALIFIEZ-VOUS
POUR VOUS INSCRIRE**

PENSEZ
1 000 \$
+1

**Du 26 octobre au 27 décembre 2013
(novembre et décembre) :**

Réalisez un total de 1 000 \$ en ventes
personnelles - c'est environ 3 présentations)

ET enregistrez au moins un/e nouveau/le
Conseiller/ère.

UNE FOIS QUE VOUS VOUS QUALIFIEZ,
vous pouvez vous enregistrer aux tarifs suivants :*

Calendrier du tarif d'inscription

10 novembre 2013 - 31 janvier 2014	180 \$
1 février - 25 avril 2014	210 \$
26 avril - 25 juillet 2014	240 \$

Inscription : Plus tôt vous vous inscrivez, plus le tarif est
avantageux!

* L'option de paiement aisé en 3 fois est offerte. Places limitées à 3 000.

POUR LES RÉSERVATIONS D'HÔTEL : Vous pouvez réserver des chambres au Rosen Shingle Creek à compter d'avril 2014. Appelez directement l'hôtel au 1-866-996-9939. Le tarif spécial de chambre pour les membres de l'effectif de vente de Tupperware est de 110 \$ plus taxe (présentement 12,5 %) par chambre de deux personnes maximum. Chaque personne supplémentaire par chambre coûte 15 \$ par personne, par nuit.

Rencontrez. Partagez. Apprenez. Faites la fête!