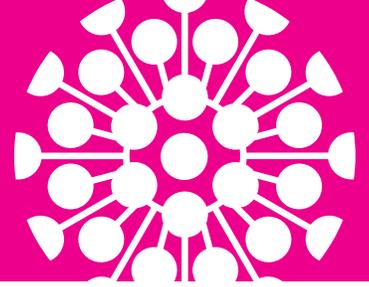


Tupperware®

promos d'octobre

28 septembre - 4 octobre 2013



Une soirée avec le President!

Cela pourrait être
VOUS!

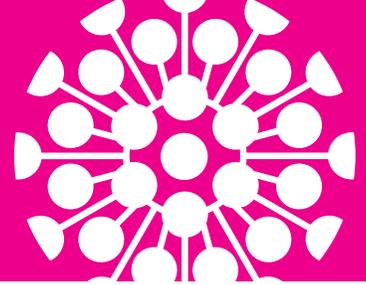
QUI Stein Ove Fenne, Président, Tupperware É.-U. & Canada, invitera à souper un membre chanceux de l'effectif de vente et rendra visite à la Réunion d'appréciation des hôtes du Mois Record de l'organisation de cette personne.

COMMENT Réalisez une présentation de 1 100 \$ et deux rendez-vous et vous recevrez un bon de participation pour le tirage de cette récompense.*

QUAND Le défi se déroule du **28 septembre au 11 octobre 2013.**

POURQUOI Jouissez d'une hospitalité hors-pair et conversation agréable dans le cadre d'un dîner avec Stein Ove. Et de plus, recevez les accolades pour sa participation à la Réunion d'appréciation des hôtes du Mois Record de votre organisation!

**L'hôte/sse de la présentation qualifiante du membre de l'effectif de vente gagnant sera également invité/e au dîner!*



Comment obtenir un tout nouveau record de vente en octobre? Party On! Tenez des présentations dès maintenant et jusqu'à la fin octobre. Les présentations tenues tôt dans le mois donneront lieu à des rendez-vous supplémentaires dans les deux dernières semaines du Mois Record.

Défi de la Journée de présentations



Pour tout l'effectif de vente
28 septembre 2013

Donnez le coup d'envoi au Mois Record en tenant une présentation durant la Journée de présentations, le 28 septembre. C'est votre dernière chance de recevoir l'épinglette et les breloques des "65 ans de la présentation".

Avez-vous déjà reçu l'épinglette et les deux premières breloques, celle du Bol étonnant et celle de la Bouteille à eau Éco? Tenez une présentation durant la Journée de présentations et transmettez 175 \$ de ventes avant 23 h 59, votre heure locale, le 2 octobre.

- Recevez la **Breloque de la Fontaine d'Amitié** pour compléter votre épinglette.

Ou bien... si vous ne vous êtes pas encore qualifié/e pour l'épinglette et les breloques précédentes, **recevez-les toutes** en transmettant 400 \$ de ventes de présentation* avant la limite de transmission!

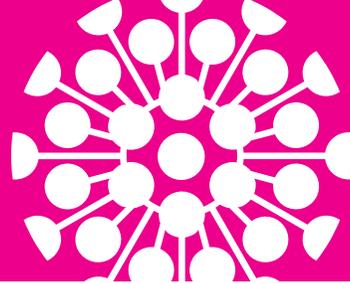
* L'épinglette et breloques en récompense sont limitées à une de chaque par membre de l'effectif de vente. Les ventes de présentation qualifiantes sont celles qui entrent dans le total pour le calcul du crédit d'hôte. Cette information apparaît sur l'écran des Récompenses pour hôtes dans Mes Ventes (Total des ventes de la présentation). Les achats d'échantillons ne comptent pas comme ventes de présentation pour un crédit d'hôte et ne comptent pas pour ce défi.



Dernière breloque de la collection des 65 ans de la présentation!

COUPONS OUVRANT LE 27 SEPTEMBRE :

RÉCOMPENSE	DÉFI/CRITÈRES	COUPON
Ensemble-repas mode Hello Kitty®	Défi d'activité d'une semaine (10-16 août)	CAS82
Porte- plaque d'immatriculation "bling" de Tupperware	Défi d'activité d'une semaine (14-20 sept.)	CSA42
Bouteille à eau Éco de Tupperware® commémorative ("Partying since 1948")	Défi de ventes d'organisation de mai (27 avril au 31 mai 2013)	CMS48
Chaise siglée Tupperware® (Niveau 1)	Défi de ventes personnelles 1 200 \$ (10 - 30 août)	CAS84
Chaise siglée Tupperware® (Niveau 2)	Défi de ventes personnelles 2 400 \$ (10 - 30 août)	CAS84
Chaise siglée Tupperware® (Niveau 3)	Défi de ventes personnelles 3 600 \$ (10 - 30 août)	CAS84
Chaise siglée Tupperware® (Niveau 4)	Défi de ventes personnelles 4 800 \$ (10 - 30 août)	CAS84



Présentez. Magasinez!

RÉCOMPENSE

1. Ensemble complet de couteaux Série Chef de Tupperware; 2. Téléviseur à écran plat 40 po/58,5 cm; 3. "Divertissements En-route" - comprend un lecteur multimédia pivotant, un iPod Shuffle et un système GPS Garmin Nuvi pour votre véhicule.; 4. Sac à main Hamilton de Michael Kors; 5. "Outils d'affaires mobiles" - comprend un chargeur mobile, une station universelle pour tablette et un haut-parleur portable sans fil.; 6. iPad Mini en blanc

CRITÈRES DE QUALIFICATION

Du 28 septembre au 25 octobre 2013

Choisissez comment.

Option pour tout l'effectif de vente :

Réalisez 12 500 \$ en ventes personnelles durant la période du défi.

OU Option pour les Directeurs et plus :

Réalisez 37 500 \$ en ventes d'équipe personnelle durant la période du défi.

OU Option pour les Directeurs Étoile et plus :

Réalisez 187 500 \$ en ventes d'organisation durant la période du défi.

QUI EST CONCERNÉ

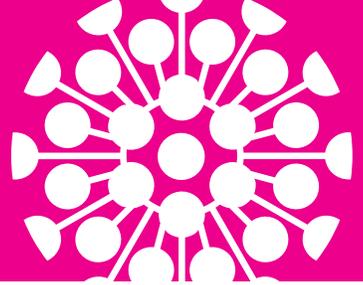


Pour tout l'effectif de vente à l'exception des Conseillers présentant dans le programme de Démarrage en confiance.

Tupperware

promos d'octobre

28 septembre - 4 octobre 2013



C'EST LE MOIS RECORD!

Brisez **votre** record personnel de vente d'octobre 2012

RÉCOMPENSE

Applaudissements TupperLive! Votre nom et votre accomplissement affichés sur TupperLive.com et un bon de participation pour un tirage spécial en cours de diffusion!

CRITÈRES DE QUALIFICATION

Du **28 septembre au 25 octobre 2013**, dépassez votre total de ventes personnelles d'octobre 2012! Trouvez votre total sur le site web de l'effectif de vente

Minimum de 1 500 \$ en ventes personnelles durant la période du défi.

QUI EST CONCERNÉ



Pour tous les membres de l'effectif de vente y compris les Conseillers dans les programmes de Démarrage en confiance et de Recruteur confiant, et les membres de l'effectif de vente qui sont inactifs.

Ventes personnelles et ventes d'organisation

RÉCOMPENSE

Applaudissements TupperLive!

Votre nom et votre accomplissement affichés sur TupperLive.com et un bon de participation pour un tirage spécial en cours de diffusion!

CRITÈRES DE QUALIFICATION

Du **28 septembre au 25 octobre 2013**, travaillez ensemble pour augmenter les ventes et transformer des vies, vous aiderez aussi votre organisation à atteindre 15 % de croissance des ventes ce mois-ci par rapport à octobre l'an dernier! Lorsque votre organisation atteint son objectif et que vous transmettez 175 \$ ou plus en ventes personnelles, vous recevrez des Applaudissements bien mérités sur TupperLive!

QUI EST CONCERNÉ



Pour tous les membres de l'effectif de vente y compris les Conseillers dans les programmes de Démarrage en confiance et de Recruteur confiant, et les membres de l'effectif de vente qui sont inactifs.

RÉCOMPENSE

À la mode style Tupperware :
Trois transferts au fer exclusifs de Tupperware

CRITÈRES DE QUALIFICATION

Du **28 septembre au 4 octobre 2013**, transmettez 550 \$ de ventes personnelles.

QUI EST CONCERNÉ



Pour tout l'effectif de vente à l'exception des Conseillers dans le programme de Démarrage en confiance.



KEEP CALM AND PARTY ON

Tupperware

I DON'T WORK I PARTY

Tupperware

THINK **BIG.**
START **SMALL.**
BEGIN **NOW.**

Tupperware



Les nouveaux Conseillers/ères peuvent "dire oui" pour un produit "puissant"!

28 septembre – 25 octobre 2013

Les nouveaux Conseillers/ères qui démarrent leur entreprise entre le **28 septembre et le 25 octobre** peuvent ajouter à leur trousse d'affaires, le Système Extra Chef^{MC}, une valeur de 83 \$, pour seulement 18 \$. Téléchargez le prospectus "Dites Oui" du site web de l'effectif de vente.

Remarque : L'achat de récompense ne compte pas pour un crédit de vente.

Brisez le Record

Briseurs de record au Temple de la Renommée 2012

CRITÈRES DE QUALIFICATION Du 28 septembre au 25 octobre 2013, battez le record d'un lauréat actuel au Temple de la Renommée.



MOIS RECORD 2013



Essayez de BATTRE mon record!
Mois Record 2012
Défi du Temple de la Renommée



Essayez de BATTRE mon record!
Mois Record 2012
Défi du Temple de la Renommée



Essayez de BATTRE mon record!
Mois Record 2012
Défi du Temple de la Renommée

CATÉGORIE	#1 PLATINE	#2 OR	#3 ARGENT
Novice du mois!* Ventes personnelles	\$23,741 Eddy Dasalla	\$8,400 Dayna Miller	\$7,246 Bev Andersen
 Conseiller/ère du mois!* Ventes personnelles	\$23,474 Tina Friesen	\$17,382 Rachel Robinson	\$15,025 Julie Agren
 Gérant/e, Gérant/e Étoile ou Directeur en Qualification du mois! Ventes d'équipe	\$38,241 Katharin Klassen	\$33,582 Leanna Hostetler	\$30,022 Colleen Laevens
 Directeur/rice du mois! Ventes d'équipe	\$97,665 Michele Anderson	\$97,304 Karen Couse	\$70,871 Pat Woo
 Directeur/rice Étoile du mois! Ventes d'organisation	\$157,381 Suzan Kearns	\$96,029 Krista Tolly	\$92,352 Joan & Bob Naismith
 Directeurs 2 Étoiles du mois! Organization Sales	\$270,300 Tommy & Rita Damigella	\$131,936 Valerie & Duane Bills	\$130,321 Barbara & Bill Braden
 Directeurs 3 Étoiles du mois! Ventes d'organisation	\$333,043 Betty & Brian Ramsell	\$223,723 Julie & Jerrold Twedt	\$209,475 Naomi Hartung & Kevin Henry
 Directeurs 5 Étoiles (et plus) du mois! Ventes d'organisation	\$596,227 Maria Elena & Al Perez	\$594,961 Maria Meriano & Mohamed Mekallach	\$492,612 Cris & Tom Borland

Remarques : Ce défi repose seulement sur les ventes comptant pour le calcul de la compensation. Comme en 2012, les Directeurs exécutifs patrimoniaux participent en fonction de la structure véritable de leur organisation sur une période de 12 mois consécutifs. Par ailleurs, le taux de change mensuel moyen sera appliqué pour les membres de l'effectif de vente canadien.

* **Novice** : A démarré son entreprise le 26 juillet 2013 ou après. **Conseiller/ère** : A démarré son entreprise avant le 26 juillet 2013.