

promos de mai

27 avril au 3 mai 2013

défi d'activité

SOYEZ DU PARTY! PORTEZ L'ÉPINGLETTE! • Défi d'activité de la Journée de présentations

🌸🌻🌺🌹 Pour tout l'effectif de vente • Jeudi 2 mai 2013

Donnez un bon départ à vos ventes des Semaines Anniversaire! Tenez une présentation le Jour de focalisation sur les présentations - le jeudi 2 mai!

Ajoutez la Breloque des Semaines Anniversaire à votre épinglette

Portez-vous fièrement votre Épinglette des "65 ans de la présentation" avec la Breloque du Bol étonnant? Pour ajouter la Breloque de la Bouteille à eau Éco des Semaines Anniversaire de mai, transmettez 175 \$ de ventes de présentation* d'ici 23 h 59, votre heure locale, le 2 mai 2013.

OU, recevez votre épinglette avec les deux breloques

Si vous ne vous êtes pas qualifié/e pour l'épinglette commémorative et la breloque du Bol étonnant en janvier et que vous aimeriez recevoir à la fois l'épinglette et les breloques de janvier et mai, transmettez 300 \$ de ventes de présentation* d'ici la limite de transmission.

* L'épinglette et breloques en récompense sont limitées à une de chaque par membre de l'effectif de vente. Les ventes de présentation qualifiantes sont celles qui entrent dans le total pour le calcul du crédit d'hôte. Cette information apparaît sur l'écran des Récompenses pour hôtes dans Mes Ventes (Total des ventes de la présentation). Les achats d'échantillons ne comptent pas comme ventes de présentation pour un crédit d'hôte et ne comptent pas pour ce défi.

Remarque : Les nouveaux Conseillers/ères qui prennent part au programme de Démarrage en confiance doivent se concentrer sur leur qualification pour les récompenses de leur programme.



Taille réelle de l'épinglette : 2,25 po/5,7 cm

AJOUTER DE L'ÉCLAT À VOTRE POIGNET!

Défi d'activité d'une semaine

🌸🌻🌺🌹 Pour tout l'effectif de vente

27 avril au 3 mai 2013

Transmettez 550 \$ de ventes personnelles cette semaine et qualifiez-vous pour recevoir la **Montre au logo de Tupperware et strass**, une superbe récompense intemporelle créée pour célébrer les "65 ans de la présentation"!

Remarque : Les nouveaux Conseillers/ères qui prennent part au programme de Démarrage en confiance doivent se concentrer sur leur qualification pour les récompenses de leur programme.



"MINI" RÉCOMPENSE = UN OUTIL D'AFFAIRE "MAJEUR"!

Défi de vente des Semaines Anniversaire

🌸🌻🌺🌹 Pour tout l'effectif de vente

27 avril au 31 mai 2013

Réalisez votre objectif de vente pour recevoir un iPad Mini! Cette tablette informatique offre navigation et téléchargement ultra rapides et un écran de 7,9 po aux couleurs et textes vifs et nets. Trouvez les applications parfaites pour organiser vos affaires afin d'être toujours prêt/e au bon moment.

Choisissez comment :

🌸🌻🌺🌹 Option pour tous les membres de l'effectif

de vente : Réalisez 10 000 \$ en ventes personnelles

OU

🌻🌺🌹 Option pour Directeurs et plus :

Réalisez 37 500 \$ en ventes d'équipe personnelle

OU

🌻🌺🌹 Option pour Directeurs Étoile et plus :

Réalisez 175 000 \$ en ventes d'organisation

Remarque : Les nouveaux Conseillers/ères qui prennent part au programme de Démarrage en confiance doivent se concentrer sur leur qualification aux récompenses de leur programme.



RESTEZ HYDRATÉS AVEC LA BOUTEILLE À EAU ÉCO COMMÉMORATIVE!

Défi de ventes d'organisation

🌸🌻🌺🌹 Pour tout l'effectif de vente

27 avril au 31 mai 2013

Aidez votre organisation à atteindre ce mois-ci, 10 % de ventes de plus qu'en mai 2012 et restez bien hydraté/e durant tout l'été! Lorsque votre organisation atteint son objectif et que vous transmettez 175 \$ ou plus en ventes personnelles durant la période du défi, vous recevrez la **Bouteille à eau Éco**. Cette récompense d'une capacité de 1 L complète agréablement la breloque en récompense pour la Journée de présentations, le 2 mai.



LES SUBTILITÉS.

Sauf indication contraire, les défis dans ce feuillet s'adressent aux membres actifs de l'effectif de vente, à l'exception des nouveaux Conseillers dans le programme de Démarrage en confiance. Les nouveaux Conseillers/ères qui prennent part au programme de Démarrage en confiance devraient se concentrer sur leur qualification pour les récompenses de ce programme. Par ailleurs, les défis de recrutement dans ce feuillet s'adressent à tous les membres actifs de l'effectif de vente, à l'exception des Conseillers dans le programme de Recruteur confiant. Ces Conseillers devraient se concentrer sur leur qualification pour les récompenses de leur programme.

Remarque : La moyenne nationale de vente par présentation est de 550 \$ au Canada.

promos de **mai**

27 avril au 3 mai 2013

défi de **reconnaissance****VOYEZ VOTRE NOM AFFICHÉ AU SIÈGE SOCIAL!****Défi de reconnaissance en vente**

🌟🌟🌟🌟 *Pour tout l'effectif de vente, y compris les Conseillers des programmes de Démarrage en confiance et de Recruteur confiant* • 27 avril au 31 mai 2013

Nous sommes prêts à vous reconnaître pour vos accomplissements des Semaines Anniversaire! Soyez parmi les 65 meilleurs dans votre catégorie et votre nom apparaîtra sur la Plaque des Semaines Anniversaire!

🌟 **Conseillers** : 65 meilleurs en ventes personnelles

🌟 **Gérants et Gérants Étoile, y compris Directeurs-qualification** : 65 meilleurs en ventes d'équipe (doivent aussi réaliser un minimum de 2 500 \$)

🌟 **Directeurs et plus** : 65 meilleurs en ventes d'équipe (doivent aussi réaliser un minimum de 12 500 \$)

Leaders à la cime : 65 meilleurs en ventes d'organisation

Nous reconnaitrons aussi les régions n° 1 en pourcentage de croissance par rapport à avril 2012, en volume de croissance par rapport à avril 2012 et en volume total de ventes pour le mois!

**DÉFI "SOYEZ DU CLUB!"****Défi des milles pour Directeurs**

🌟🌟🌟 *Pour les Directeurs et plus*
27 avril au 31 mai 2013

Soutenez et guidez votre équipe pour réaliser de grosses ventes durant les Semaines Anniversaire et vous vous qualifierez pour faire partie du **Club des milles!** Vous recevrez un Certificat d'excellence spécial des Semaines Anniversaire honorant votre niveau d'accomplissement.

Niveaux de ventes d'équipe personnelle du Club des milles :

- 10 000 \$
- 20 000 \$
- 30 000 \$
- 40 000 \$
- 50 000 \$
- 60 000 \$
- 70 000 \$
- 80 000 \$
- 90 000 \$
- 100 000 \$

défi de **recrutement****MÉRITEZ DES OUTILS D'AFFAIRES EN DÉVELOPPANT VOTRE ÉQUIPE****Défi de nouveaux Conseillers/ères enregistrés**

🌟🌟🌟 *Pour tout l'effectif de vente*
27 avril au 31 mai 2013

Tout en recrutant et en élargissant votre équipe ce mois-ci, vous vous qualifierez pour des produits Tupperware® exclusifs parfaits pour faire et emporter vos propres gâteaux de fête!

Pelle à tarte Coupe-É-sert (jeu de 2)

Tranchez votre gâteau d'anniversaire grâce à votre premier/ère Conseiller/ère!

AJOUTEZ l'exclusif Pichet Minceur 1 ¼ tasse/350 mL avec couvercle Violet

Entreposez et secouez vos garnitures favorites parce qu'avec deux nouveaux Conseillers/ères, les affaires sont douces!

AJOUTEZ le Mini Presse-décor en Bleu violacé

Avec trois nouveaux Conseillers/ères, on peut en étaler!

AJOUTEZ la Cloche à gâteau rectangulaire de couleur Rose Punch

Emportez et entreposez gâteaux fourrés ou petits gâteaux à déguster avec vos quatre nouveaux Conseillers/ères, la famille et les amis!

| NOUVEAUX CONSEILLERS/ÈRES ENREGISTRÉS | RÉCOMPENSE |
|---------------------------------------|--|
| 1 | Pelle à tarte Coupe-É-sert  |
| 2 | AJOUTEZ l'exclusif Pichet Minceur 1 ¼ tasse/350 mL  |
| 3 | AJOUTEZ le Mini Presse-décor  |
| 4 | AJOUTEZ la Cloche à gâteau rectangulaire  |

LES SUBTILITÉS.

Sauf indication contraire, les défis dans ce feuillet s'adressent aux membres actifs de l'effectif de vente, à l'exception des nouveaux Conseillers dans le programme de Démarrage en confiance. Les nouveaux Conseillers/ères qui prennent part au programme de Démarrage en confiance devraient se concentrer sur leur qualification pour les récompenses de ce programme. Par ailleurs, les défis de recrutement dans ce feuillet s'adressent à tous les membres actifs de l'effectif de vente, à l'exception des Conseillers dans le programme de Recruteur confiant. Ces Conseillers devraient se concentrer sur leur qualification pour les récompenses de leur programme.

Remarque : La moyenne nationale de vente par présentation est de 550 \$ au Canada.