

CHOIX DE MOTS

QUAND VOUS ÊTES DE SORTIE...

Sortez de votre cocon et mettez-vous au défi de parler à 10 personnes quand vous êtes de sortie! Brisez la glace en faisant à quelqu'un un compliment sincère. N'hésitez pas à utiliser les exemples ci-dessous ou faites-en qui soient propres à vous et partagez l'**Opportunité Tupperware**. Assurez-vous de partager **VOTRE** expérience avec votre équipe et échangez les meilleures pratiques!



Dénicheur de **Talents**

1 Comment entamer la conversation

Commencez par des compliments et continuez à engager une conversation simple et de menus propos.

"Vous m'avez vraiment impressionné/e!"

"Le gâteau que vous avez fait était délicieux!"

"Vous avez une remarquable personnalité!"

"Quel joli chemisier!"

"J'aime vraiment votre esprit extraverti!"

"J'adore ce quartier! Habitez-vous à proximité?"

"Vous avez une famille formidable."

"Depuis combien de temps venez-vous ici?"

"Vous avez un très joli sourire!"

"J'adore le foulard que vous portez!"

"Cela fait un moment que je ne vous avais pas vu/e!"

"Le service que vous avez offert aujourd'hui était excellent!"

"Votre (fille/fils) est adorable."

2 Comment incorporer l'Opportunité Tupperware

"Quand avez-vous vu un catalogue Tupperware ou assisté à une présentation Tupperware pour la dernière fois?"

"Connaissez-vous quelqu'un qui vend des produits Tupperware?" (Attendez la réponse.) "Bien, dans ce cas, je vends du Tupperware et j'aimerais être votre nouveau contact Tupperware. Permettez-moi de vous donner ma carte d'affaires et voici notre zesteuse Tupperware. Vous allez l'adorer. Elle pèlera votre orange en moins de 30 secondes."

3 Comment intéresser en utilisant des mots clés puissants

"Bâtir une carrière avec Tupperware est **amusant, gratifiant** et une formidable façon de **renforcer votre confiance**. Dès le premier jour, Tupperware et l'équipe à laquelle vous appartenez vous donneront tout le soutien et la formation nécessaires pour une carrière couronnée de succès."

"Avoir votre propre entreprise Tupperware peut être une opportunité **pour changer votre vie**. Quand vous choisissez de travailler dur et de **rêver en GRAND**, vous pouvez vous **libérer de vos dettes**, envoyer vos enfants à la meilleure école, acheter une maison ou partir en **vacances avec votre famille**."

"C'est votre opportunité de finalement **gagner ce que vous méritez!** Combien vous gagnerez et jusqu'où vous irez ne dépend que de vous. Avec Tupperware, vous pouvez contrôler comment et quand vous vous donnez une **augmentation** et une **promotion!**"

4 Comment conclure et obtenir un engagement

"Je suis un/e (Conseiller/ère)Tupperware et je cherche tout le temps des gens qui voudraient gagner 40 \$-50 \$ de l'heure. Est-ce que cela vous intéresserait d'en savoir plus?" (Attendez la réponse). "Donnez-moi vos coordonnées et je vous appellerai pour vous donner rendez-vous pour prendre ensemble un café."

Avec vos merveilleuses (compétences en service à la clientèle et votre énergie), vous pourriez programmer vos propres horaires et déterminer votre revenu. Je sais que cette entreprise pourrait vraiment vous aider! J'aimerais vous rencontrer pour prendre un café et vous en dire plus. Quand pouvons-nous nous rencontrer?"

GRATIFIANT INDÉPENDANCE FINANCIÈRE
RÊVE OBJECTIFS DE VIE CARRIÈRE
TUPPERWARE
AMUSANT RELATIONS AGRÉABLE
CONFIANCE
PROMOTION TEMPS FLEXIBLE
FACILE AMUSANT RELATIONS PROMOTION

QUE CHERCHER

Votre prochaine trouvaille pourrait être n'importe qui! Cherchez des gens dotés des qualités suivantes :

- Joli sourire
- Personnalité agréable
- Extraverti/e
- Curieux/se à propos des produits
- Intéressé/e dans votre message



OÙ DÉNICHER DES TALENTS

- Vos présentations
- Votre guichetier/ère de banque
- Votre serveur/se au restaurant
- Votre commis d'épicerie
- Un membre de votre congrégation religieuse
- Votre coiffeur/se/manicuriste
- La garderie de votre enfant
- Un BBQ entre voisins/réunion sociale
- Votre réunion de famille
- L'enseignant/e de votre enfant
- Votre agent immobilier
- Votre soirée de Bunco
- Le/la toiletteur/se de votre animal de compagnie
- Votre préposé/e au salon de bronzage
- Votre massothérapeute
- Le cabinet de votre médecin



À QUOI TENDRE L'OREILLE

"C'est l'art d'écouter les gens et de reconnaître ce que vous voyez en eux."

- Que se passe-t-il dans leur vie
- Qu'est-ce qui est important pour eux
- Veut trouver un nouvel emploi
- Veut gagner plus d'argent
- Aime le produit par-dessus tout



CE N'EST QU'UN DÉBUT!

RECRUTEMENT

UNE PRÉSENTATION DE PROMOTION

Présentation de promotion, une célébration amusante, engageante, interactive pour les membres de l'effectif de vente qui veulent progresser dans l'entreprise, ainsi qu'une façon différente de recruter en partageant des histoires de succès semblables à une présentation Tupperware, un événement d'Opportunité ou une présentation inaugurale et une formidable façon d'inviter des gens qui sont intéressés à en apprendre davantage sur l'Opportunité Tupperware.



Dénicheur de **Talents**

AVANT la présentation de promotion

1. Faites une liste des personnes avec qui vous aimeriez travailler.
2. Appelez toutes les personnes de cette liste et pratiquez en utilisant les choix de mots ci-dessous jusqu'à ce que vous vous les soyez appropriés.

"Bonjour, c'est (Suzanne) de Tupperware! Comme vous le savez, j'ai démarré mon entreprise Tupperware et on m'a offert une promotion et j'ai décidé d'accepter. Je forme mon équipe et j'ai pensé à vous car (indiquer les qualités). Prenez cela comme un compliment, car tous ceux qui se joignent à Tupperware viennent sur une recommandation personnelle."

"Si vous voulez en savoir plus, je tiens une présentation de promotion chez moi jeudi prochain."

PENDANT la présentation de promotion

1. Utilisez le thème de la présentation Salsa.
2. Au fur et à mesure que vous préparez la salsa, montrez et expliquez comment les ingrédients représentent chaque partie de l'Opportunité Tupperware.

"Les tomates représentent votre compte-chèques qui reste en dehors du ROUGE."

La coriandre et la lime représentent comment nous pouvons vous aider à ajouter du VERT dans votre portefeuille."

Comme un oignon, notre entreprise possède de nombreuses couches, et au fur et à mesure que vous les enlevez les unes après les autres, vous découvrez encore plus de bonnes choses que Tupperware peut offrir."

L'ail représente le fait que les ingrédients les plus simples peuvent souvent contenir le plus de punch. Ce changement dans votre vie commence simplement, mais mène à des résultats extraordinairement délicieux."

Mettez du piment dans votre entreprise et votre carrière autant que vous le voulez en ajoutant le Mélange pour assaisonnement Simple Indulgence Chipotle du Sud-ouest. Si vous voulez épicer la chose un peu plus, faites monter la chaleur en ajoutant du piment jalapeño."

CONCLUSION de la présentation de promotion

- 1 : *"Vous pouvez aider (nom de l'hôte/sse), de trois façons. Tout d'abord, en vous joignant à l'équipe de (nom de l'hôte/sse)! Elle/il est en pleine progression et cherche des personnes à la hauteur. Si vous vous joignez aujourd'hui, je vous offre des cadeaux en PRIME pour aider (nom de l'hôte/sse) à accepter sa nouvelle promotion et à commencer du bon pied!"*
- 2 : *"Si vous n'êtes pas sûr/e que ce soit maintenant le meilleur moment de vous joindre à Tupperware en tant que Conseiller/ère, vous pouvez tenir une présentation Tupperware, et le fait d'être un/e hôte/sse aidera (nom de l'hôte/sse) à rencontrer de nouveaux amis qu'il/elle pourra toucher dans votre quartier. Dans le processus, vous recevrez beaucoup de produits GRATUITS et vous passerez un bon moment tout comme ce soir."*
- 3 : *"Si vous n'êtes pas prêt/e à vous faire gâter, vous pouvez toujours passer une commande aujourd'hui et prendre deux ou trois cartes d'affaires à donner, car passer le mot nous aide à former et développer une équipe. Nous donnons aussi des cadeaux pour les recommandations, donc si vous entendez dire que quelqu'un cherche à gagner un complément de revenu, à avoir la flexibilité de son emploi du temps et à mériter des vacances luxueuses et des voitures, alors passez les informations et donnez son/leur nom(s) à notre hôte/sse aussi."*

Idée D'APPEL À L'ACTION

"Voulez-vous un catalogue GRATUIT? Laissez-moi votre adresse et je vous en enverrai un. Et si vous me donnez votre numéro de téléphone et votre adresse courriel, vous pourrez recevoir un bulletin mensuel de ma part. Il contient de délicieuses recettes et des conseils que vous apprécierez."

HUIT CONSEILS RAPIDES

POUR DÉNICHER DES TALENTS À L'AIDE DES MÉDIAS SOCIAUX



1 Ajoutez un groupe Facebook à votre page d'affaires Tupperware et partagez des histoires de réussite de client/membre d'équipe

2 Passez en revue la liste de vos "amis" pour générer de nouvelles pistes et envoyez des messages privés à ceux qui répondent.

Note : Modifiez l'exemple ci-dessous pour l'adapter à cette personne et à votre style, afin de développer une relation authentique. (voir l'exemple à droite)

3 Envoyez un message personnalisé de remerciement aux personnes qui se joignent à votre groupe.

New Message

To: Name or email

Salut Amélie!

Comment vas-tu!? Cela fait un bout de temps que je ne t'ai pas vue! Que deviens-tu? Comment va ta famille? En regardant les photos que tu as affichées, il semble que tu ailles plutôt bien! ☺ En ce qui me concerne, je travaille avec une compagnie FANTASTIQUE qui m'a mise au défi de partager l'opportunité de carrière avec quatre personnes et j'ai pensé à toi. Depuis que je suis avec Tupperware, j'ai plus de temps à consacrer à ma famille, j'ai mérité des vacances dans de superbes destinations, et j'ai trouvé un équilibre qui marche pour ma famille et moi-même. J'aimerais t'en dire plus sur la façon dont Tupperware a changé ma vie et faire le point des nouvelles en prenant ensemble un café cette semaine! Dis-moi si tu peux et quel jour te conviendrait le mieux! J'ai hâte de te voir!!! :-)

Amicalement,

Mel

Send

Cancel

HUIT CONSEILS RAPIDES POUR DÉNICHER DES TALENTS À L'AIDE DES MÉDIAS SOCIAUX

4

Partagez des messages inspirants et engageants qui créeront une connexion émotionnelle sur votre mur Facebook. (voir l'exemple à droite)



5

Envoyez des conseils de santé chaque semaine.



7

Partagez de délicieuses recettes et applaudissez ceux qui ont connu le succès avec les recettes et/ ou les produits sur votre mur Facebook.

Note : Fixez une limite sur le nombre d'affichages que vous partagez afin que vos clients continuent à les attendre.

Update Status **Add Photos/Video**

J'ai confectionné ce Gâteau Forêt noire au micro-ondes pour une fête d'anniversaire avec SEULEMENT 3 INGRÉDIENTS! Il était délicieux, rapide et facile à faire. Essayez cette recette et dites-moi ce que vous en pensez! Aimez et commentez si ça a l'air appétissant!

Ingrédients :
 1 Mélange à gâteau du diable
 1 boîte de garniture à la cerise
 3 oeufs

Mélanger parfaitement les ingrédients ci-dessus. Verser dans un Plat TupperOndes® de 3 pt avec le cône. Cuire au micro-ondes à découvert pendant 10 minutes. Laisser reposer 3 à 5 minutes. Mettre le couvercle TupperOndes® sur le plat et retourner pour servir. Ou retourner le gâteau sur un plat de service.

Garniture à la crème fouettée :
 1 pt de crème épaisse (doit être froide)
 2 oz de sucre en poudre ou granulé

Mélanger la crème épaisse et le sucre dans le Batteur Gagne-temps (ou le Système Rapido Chef Pro, en utilisant le fouet) jusqu'à la formation de pics. Glacer le gâteau avec la garniture de crème fouettée et servir!!!



6

Ajoutez un intérêt à votre page d'affaires en montrant des images sur la façon dont Tupperware transforme la vie.

Update Status **Add Photos/Video**

Avez-vous jamais souhaité avoir plus de temps à passer avec votre famille? Avoir une plus grande sécurité financière? Une cuisine bien organisée? D'un iPad GRATUIT à une voiture GRATUITE, les avantages à saisir l'Opportunité Tupperware sont infinis. Aimez et commentez si vous êtes d'accord!



Public **Post**

Public **Post**

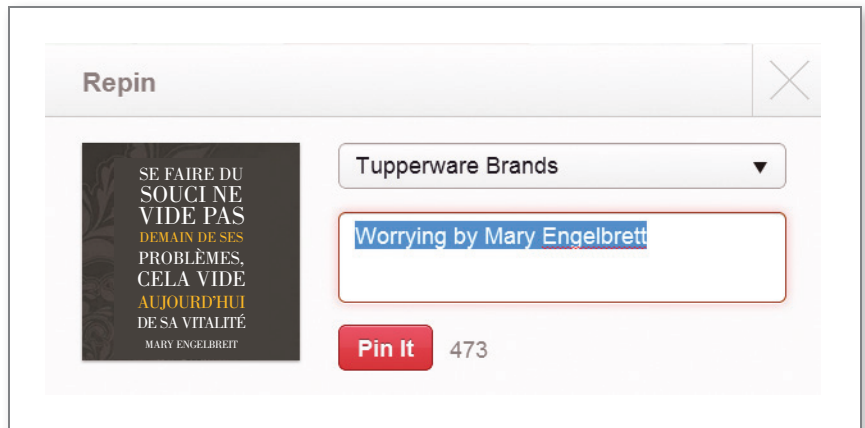
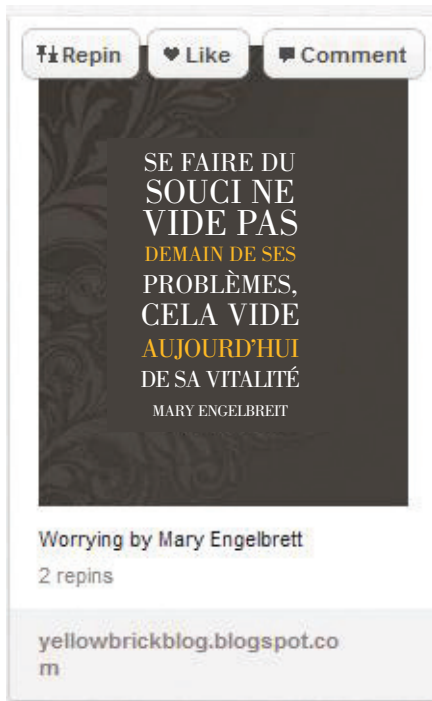
HUIT CONSEILS RAPIDES POUR DÉNICHER DES TALENTS À L'AIDE DES MÉDIAS SOCIAUX

8

Partager le contenu et les images d'autres utilisateurs, marques et panneaux d'affichage sur Pinterest.

Note : Pinterest est un panneau d'affichage virtuel qui vous aide à organiser et partager de belles images et contenus. C'est le lieu parfait pour organiser vos recettes favorites et partager avec d'autres qui cherchent des idées et une inspiration.

Apprenez-en davantage sur Pinterest en visitant ce lien : <http://www.youtube.com/watch?v=8pBUHdua3bQ>



Quand vous partagez des contenus, créez votre propre panneau d'affichage sur la valeur des produits Tupperware® et les avantages de l'Opportunité.

Visitez la page Pinterest de Tupperware Brands <http://pinterest.com/tupperwareww/> pour trouver des idées! Bonne chance dans votre affichage!

